## ビジョン展開シート

ある べき姿	重点	現状	課題解決のための取組					
			取組内容	いつ	誰が	何を	どのように	
・ ○創発的なプロセスに生徒を巻き込む ○科学的な根拠をもとに、アートな問題解決の実践 ○答えがないリアルな現場の課題に対応	■   ○答えのない時代において、商業の学びを活かし、新たな価値を生み出し地域課題を創造的に解決する人材を育成する。	●創発的なプロ具タムの学びを提供●単域課題の入り口としてフューチャーセンター●リアルな課題を創発に解決でき	1年生 ビジネス基礎 マーケティング LHR LHR 簿記	前期 <b>通年</b> 10月 12月 2月	教科担任 教科担任 学級担任 国語科副担任 教科担任	ビジネスの基礎基本 <b>協調学習</b> キッズタウン ビブリオバトル ビジネスボードゲーム	事例を交えながら講義 事例を元に課題解決の提案 コマーソウル都商で小学生向けイベント 本の紹介とプレゼン 経営者の視点で多角的に考える	
			<b>2年生</b> 総合的な学習の時間 広告と販売促進	前期~ 後期は じめ	学級担任 副担任 商業科 外部指導者 <b>教科担任</b>	コマーソウル都商 販売実習 マナー指導 第1章 販売促進	各係分担を行い、中心市街地で販売実習 組織化 学年全体で外部講師講話 つなぐ力 具体的な企業を用いながらケース教材	
			総合的な学習の時間インターンシップ	前後期 各1回 後期	担任 進路指導部 2学年·進路担 当教科	第5章 販売員活動 進路意識の高揚 地元企業で職業体験	3年生の状況や求人票、推薦基準の伝達職業選択の一助	
			課題研究	通年	<b>教科担任</b> 大学教員 地域団体	フューチャーセンター 商品開発 生徒商業研究 クーポンマガジン発行	答えの無い問題に対し科学的な根拠をもとに 基づいてアートな課題解決 地元企業に商品企画依頼 高齢者クラブと連携・プレゼン	\$ 1.50 miles
			総合実践		教科担任	模擬取引	ICT 活用	
			校内研修 (OJT)	年2回 年2回 月1回 通年	職員 外部講師 学校全体	AL 研究授業 AL 研修 カリキュラムマネジメ ント	研究授業 外部講師講話、ワーク カリキュラムマネジメント検討委員会 空き教室の検討 (対話型教室)	,
	答言成する。		校外研修 (Off·JT)	年2回	職員	宮崎県研修センター 公開授業	主体的・対話的で深い学びの研修機会 スーパーティーチャー等の授業公開 地域資源の活用及び創発プログラムの対応	

評価の視点や方法

視点:経営者の視点や地

当期純損益の 算出 ワークシート

視点:クラスの店舗運営 や地域への主体性

定性評価

方法: 実習評価

視点:

るか

方法:

性評価 視点:

実践力

ントの視点

方法:定量評価

地域への主体性 投票行動を起こしたか 実践力が身についてい

課題研究評価表 生徒参加型評価 地域からの客観的な定

カリキュラムマネジメ

定性評価

域への主体性 方法:定性評価 答えのない時代において、商業の学びを活かし、新たな価値を生み出し地域課題を 創造的に解決する生徒を育成する。

商業として 未来思考でバックキャスティング つながり・信頼・組織化 あふれる都商 ○答えがないリアルな現 課題研究 場の課題に対応 フューチャーセンター ○科学的な根拠をもとに、 地域課題探究 コマーソウル都商 アートな課題解決の実 生徒のファシリテーション 販売実習 践 マナー指導 ○創発的なプロセスに生 ケース教材(広告と販売促進) 徒を巻き込む A 基本ベース 科学的な根拠 論理的な思考士対話 A ●リアルな課題を創発に解決できる ●地域課題の入り口としてフューチ AL実践 ャーセンター 各学年に体系化 ●創発的なプログラムの学びを提供 教師の取り組み AL振り返り 校内研修 ●創発プロセスの器となること 評価 ●地域との信頼関係を強固とすること 外部講師より カリキュラム全体計画作成 AL研修